

De 14h à 28h

…pour savoir mieux se manager et manager en situation de changements

O

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Identifier et acquérir les méthodes, attitudes, postures, aptitudes, techniques et outils pour :

- Animer, demander, guider, encadrer et accompagner avec efficacité et justesse
- Motiver pour conduire l'activité et le changement
- Accroître ses compétences relationnelles
- Maintenir ou rétablir son équilibre émotionnel dans les situations délicates
- Communiquer efficacement : écoute active, communication non verbale
- Développer son leadership et sa confiance en soi
- ▶ Travailler en groupe, donner l'impulsion et la direction

▶ PUBLIC

Manager hiérarchique ou transversal, Dirigeant, Commercial, Coach, DRH et toute personne ayant une relation hiérarchique ou transversale avec des équipes, des collaborateurs, des collègues ou des clients.

V-11/21

BLOC 1

PRE-REQUIS

Cette formation ne nécessite pas d'autre pré-requis. Aucune compétence équestre n'est requise puisque tous les exercices se font à pieds.

► INTERVENANTS

La formation est assurée par une équipe de 2 consultantsformateurs spécialistes en management et communication.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Savoir identifier, faire évoluer et adapter son comportement et son mode relationnel
- ▶ Savoir convaincre par la simple congruence entre messages et comportements
- ► Connaître les fondamentaux de la motivation et du leadership
- Connaître le bon usage du management participatif et du management directif
- Savoir moduler et adapter son autorité
- Développer sa flexibilité cognitive
- ▶ Découvrir et s'approprier les clés de la communication non verbale
- Acquérir ou perfectionner les techniques de gestion de ses émotions et de stress
- ▶ Acquérir ou perfectionner les techniques de motivation
- ▶ Gagner en confiance en soi pour accroître son impact positivement

MODALITES D'EVALUATION ET DE SUIVI

DUREE ET MODALITES

- De 14h à 28h réparties comme suit :
 - Phase 1 : de 7h à 21h de formation en groupe
 - Phase 2 : de 7h à 21h de formation en face à face pédagogique individuel, en sous-groupe ou en groupe, en présentiel ou à distance.
 - ▶ Phase 3 : de 7h à 14h de formation en groupe
- ▶ Inter ou Intra Entreprises
- Groupe de 6 à 12 personnes

MODALITE D'EVALUATION

- Validation des acquis par une évaluation de fin de formation et post-formation (QCM-Utilisation de la vidéo)
- ► Compte-rendu d'action par l'un de nos consultantsformateurs
- Débriefing individuel et collectif
- Évaluation post-formation avec utilisation vidéo: points forts, axes de progrès
- Feuilles de présence individuelles signées par demi-journée
- Sanction : Attestation de formation
- Label d'Equi-Manager®

METHODES & OUTILS PEDAGOGIQUES

- Méthode interrogative pour favoriser les interactions entre les formateurs et les stagiaires / sensibilisation et prise de conscience (questionnement, travail en sousgroupe)
- Méthode affirmative : apports formateur et exposés
- Méthode découverte pour amener les stagiaires à se poser des questions
- Méthode participative pour créer une synergie au sein du groupe formé
- Exercices pratiques filmés et mises en situation en utilisant le cheval selon la méthode Equi-Jobbing®
- Exercices d'aide à l'auto-positionnement sur les comportements pour distinguer les compétences naturelles de celles relevant d'une adaptation à l'environnement.







BENEFICES ATTENDUS

- Prise de conscience immédiate de ses modes de fonctionnement
- ▶ Gagner en confiance et obtenir la confiance, l'adhésion
- Faire passer un message délicat ou un changement
- Anticiper et réguler les tensions ou la démotivation
- Être proactif dans les situations délicates
- Accompagner et coacher son équipe
- Maîtrise des Softskills
- Développer son impact positivement

POINTS FORTS

- ▶ Une formation courte et efficace avec un ancrage émotionnel fort sur un site exceptionnel en starter.
- Une pédagogie ludique et efficace qui s'appuie sur la méthodologie Equi-Jobbing®
- L'assurance du professionnalisme de nos consultantsformateurs et leurs doubles compétences : management et développement des compétences comportementales pour vous permettre d'être bien compris
- L'alternance entre l'apport de théorie et la mise en application immédiate
- L'évaluation post-formation qui se déroule à J+30 environ : retour d'expériences
- La combinaison efficace entre formation en groupe, atelier en sous groupe et en face à face pédagogique
- Une attention personnalisée : chaque participant définit ses propres objectifs de développement
- ▶ Bloc 1 du cycle CP FFP Management Opérationnel Agile certification partielle possible



PROGRAMME ET SEQUENCES PEDAGOGIQUES

1 - LA GESTION DE SON STRESS ET EMOTIONS

- Apprentissage de la gestion de son stress
- Établir un premier contact /entrer en relation
- Connaître les attitudes à adopter-Sécurité
- Le juste positionnement de l'autorité
- Observation et transposition aux situations de stress

2 – LES ATTITUDES DE LEADER

- Adapter son comportement à celui de son interlocuteur
- Comprendre les attentes
- Établir une relation de confiance
- Détecter ses aptitudes et typologies de leader
- Affirmer son leadership

3 - LES POINTS CLES DE LA MOTIVATION

- Les ressorts de la motivation
- Motivation et Energie
- Modes de communication
- Motivation : sa gestion et impacts sur soi, sur son mode de relations

4 - COMMUNIQUER EFFICACEMENT

- Communiquer un ordre
- Faire passer un message
- La distorsion entre émission et réception
- Décoder la communication non verbale
- Mieux comprendre le langage du corps
- Les composantes du non verbal (gestes, énergie, postures, attitudes, limites et distances)

5 - TRAVAILLER EN GROUPE

- Répartir les rôles
- Constater et analyser les mécanismes de communication dans le groupe
- Améliorer sa communication lors du travail en groupe
- Se positionner dans un groupe
- Motiver et dynamiser
- Obtenir l'adhésion

6 – FACE A FACE PEDAGGOGIQUE – RESTITUTION - EVALUATION POST FORMATION

- Restitution après analyse par le consultant des vidéos et des photos prises au cours des exercices les points suivants sont analysés :
 - Comportement en situation
 - Communication non verbale
 - Attitudes de Leader
 - Travail en équipe
 - Gestion du stress et émotions
- Mise en place par le stagiaire, en concertation avec le consultant, d'un plan d'évolution de ses méthodes comportementales :
 - Inventaire des points à faire évoluer
 - Priorisation des items à modifier



